

產學育成營運中心創業暖身講座～邀請業界先進為北醫大師生暖身！



為了培育學生創業精神，產學育成中心規劃了系列創業課程，5月23日首先邀請了前104行銷總監邱文仁以「創業・行不行—了解你的『創業力』」為題起跑，6月8日則邀請創業先進「萊美醫療器材」陳仲竹執行長分享他開啓醫材領域的契機。

■邱文仁執行長：「創業・行不行—了解你的『創業力』」

提到紐約，大家會想到百老匯，一定要欣賞一齣舞台劇才會覺得不虛此行，然而到了台灣，卻想不到極具代表性的舞台劇，因此，邱文仁執行長等人打造了第一齣觀光大秀台灣舞孃，期望創造龐大的觀光文創商機，並以其自身寶貴的創業經驗，從人才、產品、財務、銷售及研發等面向切入，帶領大家瞭解創業的過程，並分享了許多創業成功的實際案例。

邱文仁現為《台灣舞孃》執行長，同時也是yes123求職網顧問，以經驗分享的方式帶領大家進入創業的氛圍，協助大家瞭解自我，塑造與建立創業人格特質。



質。本次講座吸引了約70名師生共襄盛舉，後續還有創意培養及實作等課程，希望埋下創業的種子，達到創業扎根的目標。【圖：邱文仁執行長（右圖）分享其創業歷程】

■陳仲竹執行長：「打鼾到商機千萬的醫材市場」

針對本校生醫專業特色，研發處產學育成營運中心特別邀請到醫材領域的創業先進「萊美醫療器材」陳仲竹執行長，於6月8日假本校誠樸廳演講，分享他如何從打鼾的痛苦中，化危機為轉機，開啓其從事醫材領域的契機。



陳執行長原本飽受打鼾之苦，並嚴重到有睡眠呼吸暫停的情形，嘗試了現今所有醫療方式，雖然能暫時抑制打鼾症狀，但睡眠品質一直無法改善。因此，他以

自身的生活經驗進行創業，帶領大家從日常生活中找尋創意點子，挖掘潛在的市場商機。【圖：陳仲竹執行長（右圖）分享其創業歷程】

陳仲竹原在清華大學擔任教職，期間曾參與「台灣—史丹福醫療器材產品設計之人才培訓計畫」，該計畫是結合醫生、工程師及科學家等不同領域的人才，至史丹福大學接受Bio-Design課程之醫療產品設計及商業化運用的實務訓練，期望由不同領域之專業角度，瞭解臨床醫療運用上的創新價值，進而產生創意的改良設計，並尋求創業的機會。

計畫結束後，他放棄令人稱羨的大學教授教職，毅然投入創業的行列。在家人不諒解及多方的壓力下，他以房屋貸款、親友的資助，並不斷拜訪各界專業人士，終於募集到一千萬元成立公司，並透過創投不斷增資，目前研發成果已進入臨床階段。根據統計，2008年美國約3,900萬人有睡眠呼吸中止症，預估至2015年會成長至4,500萬人，市場商機可達35億美元，未來發展不可限量。

本次講座吸引了近百名師生參與，讓大家瞭解日常生活中的生活經驗，也能成為廣大市場的創業契機。與會後的一對一交流，臺北醫學大學附設醫院陳適卿副院長與陳執行長討論其研究成果，進一步了解其構造及原理，其他與會者也相當感興趣的與陳執行長訪談。透過分享與交流，開啓大家不同的感受與思維，集結無限可能的創意構想，人人都可以是潛力無窮的創業家。（文：研發處）【圖：陳適卿副院長（右2）會後特別與陳仲竹執行長（右1）進交流】

